



”نحن ملتزمون بمعايير الجودة الشتوية“

تعدّ أماك (AMAC) من أهم الشركات الرائدة في مجال صيانة الطائرات. إن هذه الشركة، التي مقرّها الرئيسي في مطار أويرو إبريلورت بازل-مولهاوس، دائمة التوسّع والتطوير. ولقد ساهمت في هذه الطفرة عملاًًاً من الدول العربية.

تعني لنا أن عملاءنا يثقون بنا إذا ما كان الأمر يتعلق بالصيانة أو الاستعمال أو التجديد / و/ أو الإدارة. فإننا نقدم 100 % من طلائنا للتأكد من أن جميع "المتر الشويسري" في الواقع الشاشة وأن عملاءنا الكرام سوف يكونون سعداء عندماعود إليهم طلائهم بعد الخدمة.

ما هي توقعات أماك بالنسبة للخطوات المتوقعة من الشروق الأوسط؟

سيكون هناك المزيد من أصحاب الطائرات في المستقبل. إن لدى الشرق الأوسط تعاملات وفاقة قوية لأن تكون الألب الأفضل في العالم. وفيمما إذا كان المرة التالية للطاولة بعد ترقى أم لا فإن هذا تعريف الحال في سويسرا أيضاً تعامل أماك بوعيته أخرى وبطبيعة متزنة لكى شخص على صلة؟ إننا لاحظ أن الطلبات على الطائرات انتبهم العرض في زيارة هذا العام. وهو ما يعني أن العرض أقل من ذي قبل لأن المشاريع الابتكار تتطلب مردداً من الوقت في التصميم فهو مختلف تماماً ما إذا كانت القدرة على طلب طلبات المحةة والإنتاج والتركيب لذلك فيما يتطرق إلى بطل طلب على حاله إلا أن انتبهم إلى المشاركة في المعرضين المليان وـDME (السويسريون • 28-25 سبتمبر) وـMEBA (ديسيembre 8-10).

شركة داسو (Dassault). وهذا يسمح لشركتنا الفرعية في تركيا بتنفيذ طلبات الصيانة الخاصة بطائرات فالكون 900 وفالكون 900 EX EASY (إكس إبريلورت 900) بالإضافة إلى ذلك فقد افتتحت أماك إبريلورت مكتباً في بيروت وهذا يعطينا الفرصة لأن تكون أقرب إلى عملائنا ونعطيه فرصة موحدة واحدة مشتركة ومتزنة. هي، إنما متزنة

أين تواجه أماك بالإضافة لما ذكرت؟
نحن نعمل بشكل أساسي في الشرق الأوسط والشرق الأقصى وبينما نوسرا، ولكننا موجودون في آسيا والمحيط الهادئ وأوروبا، وفيما إذا كان المرة التالية للطاولة بعد ترقى أم لا فإن هذا تعريف الحال في سويسرا أيضاً تعامل أماك بوعيته أخرى وبطبيعة متزنة لكى شخص على صلة؟ إننا لاحظ أن الطلبات على الطائرات انتبهم العرض في زيارة هذا العام. وهو ما يعني أن العرض أقل من ذي قبل لأن المشاريع الابتكار تتطلب مردداً من الوقت في التصميم فهو مختلف تماماً ما إذا كانت القدرة على طلب طلبات المحةة والإنتاج والتركيب لذلك فيما يتطرق إلى بطل طلب على حاله إلا أن انتبهم إلى المشاركة في المعرضين المليان وـDME (السويسريون • 28-25 سبتمبر) وـMEBA (ديسيembre 8-10).

ومن هي الجاهات التي تطلب على خدماتكم من الشرق الأوسط؟
لقد أنسبيت سمس طلبات التأثير والإدارة بالفعل في منطقة الشرق الأوسط ونحن نرى أن انشطة تأجير الطائرات لا تزال على وسعها العداء. بالرغم من أن إدارة عمالة الطائرات في الشرق الأوسط قد شهدت ارتفاعاً طفيفاً إنما سواء بالنسبة خدمات تراخيص منظمة إدارة سلامة الطائرات (CAMO) أو بالنسبة للإدارة العامة فإن هناك إمكانات نحو الشعور

ما هو معدل تعاملكم مع عملاء من الشرق الأوسط؟
الشرق الأوسط منطقة خاصة من العالم حيث تشهد العلاقات الأليوتية بالتسارع إلى اتفاق سريع إن العملاء العرب من أصعب عملاء يمكن اكتسابهم لكنهم الأكثر داءً عندما يتعلون الأمر بالاستمرار. إن عملاء الذين يعرّفوننا بضميرهم لصانينا ومقنعينا. حال طلب إلينا تقديم صيحة أو اقتراح فعملاًًاً يرون في أن يعولوا إلى ابن سندم طلائهم أن يضيئون الفتنة في إرسال طلائهم إلينا سواء للصيانة / أو للإصلاح / أو التجديد

ما الذي يميزكم عن منافسيكم؟

إن أماك هي أكبر شركة خاصة متخصصة في صيانة وخدمة طائرات رجال الأعمال والطائرات الخاصة ومن ضمن الهام الآخر التي تقوم بإياها هي الإدارة، التوسيع وإعادة الهيكلة والتحول للطائرات بالإضافة إلى التوزيع الحصري لمبيعات طائرات بيلابوس من الجيل الجديد NG PC-12.

عدد كبير من منافسينا يعتمدون في عملهم على تورّ المساهمين لأنّ القرارات الأساسية لا بدّ وأن يواافق عليها المجلس الاستشاري، بينما في أماك صناع القرار ذوي الخبرة العالمية يحدّمونها أيضاً عبر الهاتف، ولا يزيدون في حل المشاكل على الفور وهذا يعطي أماك ميزة هائلة من منافسيها. حيث إننا الأسرع ودائماً ما نجحنا في تقديم أفضل الخدمات. إنّ سمعتنا هي التي تدفعنا إلى الأمام.

إذاً ما كانت بازل هي المقر الرئيسي - فما الذي يحدّث بالضبط في زيارة وسطيفون؟

نذكر شركة أماك إبريلورت من مجموعة من المؤسسات المفردة وكل منها لها تحصصها المترّدة، وهو موقع لا يقلّ أهميّة عن مراكز الطيران الأخرى في زيارة وسطيفون. يرجى بارادة طلبات إيجاد 300 وظيفة في بازل - مولهاوس يومي إبريلورت، بينما استطاعت أماك إيجاد 150 فرصة عمل جديدة. كيف تفسرون هذا النجاح الكبير؟

وليد محى الدين: نحن لا نصرّ بنطليقات على أداء منافسينا ولكننا

في عام 2007، قام أربعة من المنطقيين في الطائرات من ذوي السمعة العالمية، بتأسيس شركة أماك (Aircraft Maintenance and Completion) في مدينة بازل. وكان هدفهم الأساسي هو توفير خدمة ذاتية خاصة تقدّم لرجال الأعمال وكبار الشخصيات وقد أجرت محلّة هاي كلاس لفاماً حصرياً مع الشريك الشريك شرح فيه لغيرنا العاملات الاستراتيجية وتطوير الأعمال في الشركة.

خلفيات التحاج الكبير الذي حققه شركة أماك في عام 2007، قام أربعة من المنطقيين في الطائرات من ذوي السمعة العالمية، بتأسيس شركة أماك (Aircraft Maintenance and Completion) في مدينة بازل. وكان هدفهم الأساسي هو توفير خدمة ذاتية خاصة تقدّم لرجال الأعمال وكبار الشخصيات وقد أجرت محلّة هاي كلاس لفاماً حصرياً مع الشريك الشريك شرح فيه لغيرنا العاملات الاستراتيجية وتطوير الأعمال في الشركة.

في العام الماضي خفضت شركة توفنهازن ما يقرب من 300 وظيفة في بازل - مولهاوس يومي إبريلورت، بينما استطاعت أماك إيجاد 150 فرصة عمل جديدة. كيف وليد محى الدين: نحن لا نصرّ بنطليقات على أداء منافسينا ولكننا بطبيعة الحال قد لا نطلبنا غاباً مؤسسة صاحبة مثل لوفتهانزا من الطيران التجاري والأعمال التجارية والخاصة. وهو موقع لا يقلّ أهميّة عن مراكز الطيران الأخرى في زيارة وسطيفون. يرجى بارادة طلبات إيجاد 300 وظيفة في بازل - مولهاوس يومي إبريلورت، بينما استطاعت أماك إيجاد 150 فرصة عمل جديدة. كيف تفسرون هذا النجاح الكبير؟

وليد محى الدين: نحن لا نصرّ بنطليقات على أداء منافسينا ولكننا

HIGHCLASS
MAGAZINE

For Wealthy Travellers from the Gulf Region in Switzerland

